

# DENTAL Talk

## Wir laden Sie ein

2015

SUTER-Newsletter  
5. Ausgabe **2015-2**

### SEMINAR-Termine

■ **FIT FÜR DIE ZUKUNFT**

22.04.2015 Praxisentwicklung

■ **NACHFOLGER GESUCHT**

20.05.2015 Praxisübergabe

■ **MODELL-MANAGEMENT**

03.06.2015 Teamtraining

■ **PROVISORIEN**

17.06.2015 Startseminar





**Praxisabgabe, aber richtig!**

# Praxis-Nachfolger gesucht!

Wer über Jahrzehnte Zeit und sehr viel Energie, aber auch nicht unerhebliche finanzielle Mittel in die eigene Praxis investiert hat, möchte auch einen angemessenen Erlös bei der späteren Veräußerung erzielen. Hierfür bedarf es oft einer rechtzeitigen und gründlichen Vorbereitung sowie Planung Ihrer Praxisabgabe.

**„ Ein Erlös muss geplant sein „**

Eine erfolgreiche Praxisabgabe ist nicht selbstverständlich und will geplant sein. Ist die Praxis bereits eingeschlafen, wird es schwierig werden.

***Dieses Seminar findet im „kleinen“, vertrauensvollen Rahmen statt.***



**Zukunft gestalten** heißt, sich mit den relevanten Fragestellungen auseinander zu setzen. Im kleinen Kreise werden folgende Inhalte miteinander betrachtet.

- Aktuelle Marktinformationen
- Welche Erwartungen hat ein junger Zahnarzt an seinen Arbeitgeber?
- Welche Standortfaktoren sind relevant
- Abgabestrategie
- Kriterien der Praxisvermittlung
- Bewertungsmethoden - Hintergründe
- Verschiedene Übergabeszenarien
- Rechtliche Gestaltung der Praxisübergabe
- Steuerliche Besonderheiten und betriebswirtschaftliche Vorbereitung
- Vom Chef zum Angestellten – und nun?



## ***Praxis-Nachfolger gesucht! Praxisübergabe, aber richtig!***

**Referent:**

**Alexander Schmidt**

Pluradent Praxisbörse Nord

Dieses Angebot wird durch Pluradent realisiert.

**Johannes Kalläne**

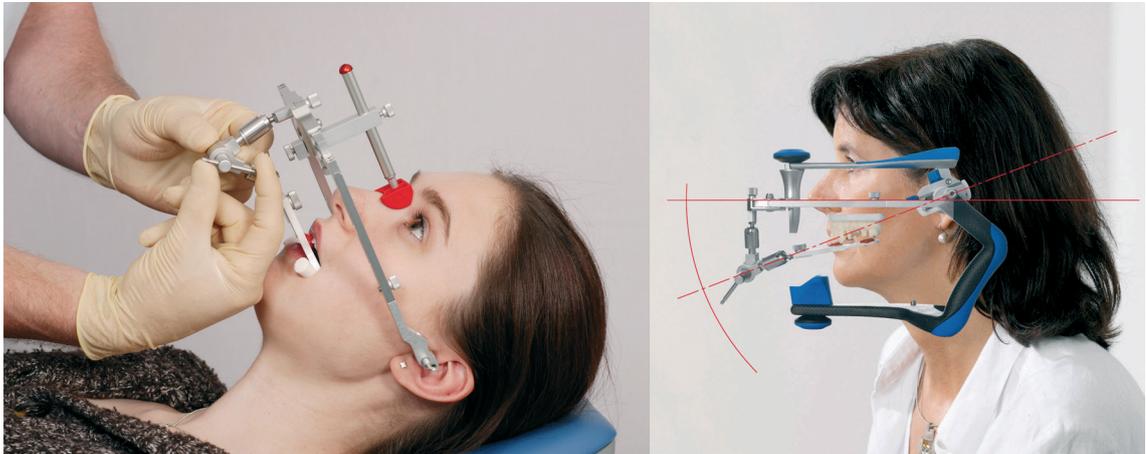
Rechtsanwalt für Medizinrecht

**Termin:**

**20. Mai 2015 - 16<sup>00</sup> bis 20<sup>00</sup> Uhr im Suter Dental Labor**

**Kursgebühr:**

**49,-€ incl. MwSt, Fortbildungspunkte: 2**



**Modell-Management ist das Fundament für passenden Zahnersatz. Es berücksichtigt patientenindividuelle Freiräume, die wiederum die Basis für reduziertes Einschleifen am Patienten sind. Umfassendes Know-how sowie die richtigen Systeme sorgen für eine „patientenanaloge“ Modellsituation in Ihrem Labor. Gesichtsbogenregistrierung & volljustierbare Artikulatoren im perfekten Zusammenspiel zwischen Labor & Zahnarzt**

### Kursinhalt

- Welche Bedeutung spielen Bewegungssimulatoren im Verbund mit Präzisionsmodellen für das Finden einer sicheren Funktion?
- Was leisten Gesichtsbogen und Clinometer im funktionellen Zusammenspiel?
- Wie wirkt eine Modellanalyse hinsichtlich Höhenbestimmung von Kronen- und Brückenarbeiten und die sichere Übertragung in den Artikulator mit und ohne Okklusionsprotokoll?
- Wie werden vorhandene Freiräume und Abrasionsflächen in die Patientenarbeit umgesetzt?
- Beispielhafte Darstellung verschiedener Arbeiten: Seitenzahnbrücke und Frontzahnrestauration unter Beibehaltung der Schutzfunktion, Totalprothetik mit und ohne Gesichtsbogen, Modellguss in Funktion, Schienen
- NEU: Sämtliche Möglichkeiten des Modell-Managements werden mit Hilfe des virtuellen Artikulators in die digitale Welt übertragen

### Kursziel

- Verbesserung der Kommunikation in funktioneller Hinsicht zwischen Zahnarzt und Labor
- Reproduzierbare Ergebnisse mit deutlicher Reduktion des Einschleifens von Kronen- und Brückenarbeiten im Patientenmund

## **Modell-Management** **MM M02 Teamtraining Zahnarzt**

**Referent:** Sascha Ludwig Produktspezialist **AMANNGIRRBACH**

**Termin:** 03. Juni 2015 - 15<sup>00</sup> bis 19<sup>00</sup> Uhr im Suter Dental Labor

**Kursgebühr:** 99,-€ incl. MwSt.



# Start - Seminar Provisorien

### ***Auszubildende, Einsteiger und Wiedereinsteiger***

wünschen sich ein Seminar ganz nach ihren Anforderungen. Das Kompaktseminar zum Thema „Provisorien“ bietet eine Lösung für motivierte Zahnarzhelferinnen. In diesem Workshop können die Fragen gestellt werden, die mich weiterbringen. Mit den Fachreferenten der Firma VOCO haben wir ein TEAM, welches sich besonders den Einsteigerfragen Zeit nimmt. Mit dem Seminar sollte man fit für die Praxis sein!



Auf der Veranstaltung wird jeder Teilnehmer anhand von Modellen und einer vorherigen Abdrucknahme verschiedene Provisorien herstellen. Jeder hat so die Möglichkeit, die für sich beste Methode oder Technik herauszufinden. Eine umfangreiche Präsentation begleitet den Workshop ebenso wie eine anschließende

Diskussion, sodass die Eigenschaften und Möglichkeiten des Arbeitens mit modernen K & B - Materialien gemeinsam herausgestellt werden.

Folgende Materialien sind bitte zu dem Workshop mitzubringen: Alginatebecher, Alginate-Anrührspatel, OK-Abformlöffel für Alginate (perforiert oder Rim-lock, Größe 3), Skalpell oder anderes Schneideinstrument für Alginate, Heidemann-Spatel, Kugelstopfer in mittlerer Größe, starke Sonde und Ihre bevorzugten rotierenden Instrumente für die Ausarbeitung der Provisorien.

### ***Jeder Teilnehmer erhält ein Warenpaket***

im Wert von ca. 110,- €, um die angewendeten Materialien im Anschluss direkt in der Praxis weiter testen zu können. In der Teilnehmergebühr von 99,- € incl. MwSt. sind das Geschenkpaket sowie die Bewirtung während der Veranstaltung enthalten. Eine Rechnung wird Ihnen zugesendet.



**” schon jetzt anmelden! “**

## ***Start - Seminar Provisorien*** ***Seminar für Einsteiger und Wiedereinsteiger***

***Referent:***

Frau Britta Will und Frau Nadine Abeling  
Fachreferentinnen der Fa. VOCO Cuxhaven

***Termin:***

17. Juni 2015 - 14<sup>00</sup> bis 17<sup>00</sup> Uhr im Suter Dental Labor

***Kursgebühr:***

99,-€ incl. MwSt.  
incl. Warenpaket im Wert von 110,-€ ohne Berechnung!



# Glas, von seiner schönsten Art

## Firmeninhaberin Karen Julia Suter feiert Ihr 15jähriges Jubiläum

Um behaupten zu können, dass es ein besonderes Erlebnis war, müssen schon einige außergewöhnliche Dinge zusammenkommen. Ein Anlass, eine Gelegenheit zum Feiern, liebe Gäste, ein Gastgeber mit Freude, und natürlich das besondere Erlebnis.

**Der Anlass?** Zahntechnikermeisterin Karen Julia Suter freute sich über Ihr „kleines“ Laborjubiläum im eigenen Betrieb. Eine gute Gelegenheit, den vielen, lieben Kunden einen Dank mit einem besonders persönlichen Erlebnis Ausdruck verleihen zu können. Die Gäste waren zu einem Glas-Sommelier-Abend eingeladen. Der Referent und Glasexperte, Heinz-Dieter Ziesmann war ein grandioser Unterhalter und Fachmann in Sachen Genusserelebnis.

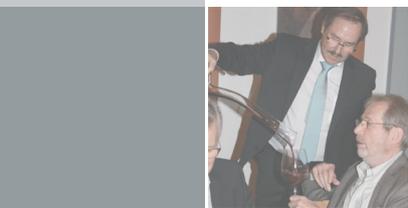
**Hervorragende Weine** entwickelten im perfekten Glas einen Hochgenuss an Aroma und Gaumenfreude. Der gleiche Wein aus dem falschen Glas, leider eine Verschwendung. So füllte man die Weinproben heiter durch die Auswahl an Glassorten und schmeckte sich in das Wissen über die optimale Kombination von Wein und Gefäß. Heinz-Dieter Ziesmann kombinierte Fachwissen mit heiteren Anekdoten und Geschichten aus seiner Berufserfahrung. Es wurde viel gelacht und neue Erkenntnisse erfahren. In der hilfreichen Lektüre wurden die Zusammenhänge von Weinsorte zum Gefäß nachgelesen.



Jedem Teilnehmer wurde die Erkenntnis deutlich, dass die Kombination von passenden Elementen die perfekte Lösung ausmacht.

### Riedel-Experte

Heinz-Dieter Ziesmann  
Glas Gourmet GmbH  
[www.glas-gourmet.de](http://www.glas-gourmet.de)



### Ihr Weg zu uns:

Suter Dental Labor GmbH  
Stader Straße 42  
27432 Bremervörde  
Fon: 0 47 61 | 20 44  
Fax: 0 47 61 | 20 46  
E-Mail: [info@suter.de](mailto:info@suter.de)  
[www.suter.de](http://www.suter.de)





# Fit für die Zukunft!

Die Praxis ist seit Jahren gut im Geschäft und sucht vergeblich nach Assistenzärzten und Nachfolgern. Worin liegen die Gründe für dieses Phänomen? Wie kann die „Land-Praxis“ diese besonderen Herausforderungen bewältigen und die Potenziale zukunftswirksam entwickeln? Gibt es „Land-Praxen“ die diesen Sprung geschafft haben?



## ” Potenziale entwickeln “

### **Ist die Praxis erkennbar im Markt?**

Welche sichtbaren Merkmale lassen sich finden. Wo ist meine Praxis gut aufgestellt, an welchen Stellen haben wir Potenzial? Was sind realistische Entwicklungsziele?



### **Fit für Zukunft?**

Muß es gleich die FuturePraxis sein, oder worauf kommt es an?

- Aktuelle Marktinformationen
- Assistenzärzte bewerben
- Die besten Gründe, keine Mitarbeiter zu finden
- Qualitätsmerkmale einer guten Arbeitsstelle
- Warum finden andere „Landpraxen“ geeignete Mitarbeiter und Nachfolger?
- Übersicht über den Stellenmarkt

Dieses Seminar schafft Orientierung und Motivation. Die Fachreferenten bieten realistische Beispiele aus dem ländlichen Raum und haben praxisbezogene Erfahrungen.

unterstützt durch:  pluradent

## **Fit für die Zukunft? Seminar zur Praxisentwicklung**

**Referent:** Alexander Schmitt Pluradent Praxisbörse Nord  
Violetta Golletz Dipl.-Ing. Architektin

**Termin:** 22. April 2015 - 16<sup>00</sup> bis 20<sup>00</sup> Uhr im Suter Dental Labor

**Kursgebühr:** 49,-€ incl. MwSt.  
Fortbildungspunkte: 2